

人を育て、チーム力を高める

# エンゲージメント向上

## のためのファーストステップ

アトラエ WevoXカスタマーエンゲージメント



中村 友也

(筆者略歴) 大学卒業後、アトラエに入社。現在はWevoXのエンタープライズ担当として、大手企業中心に支援。慶應義塾大学「仕事とウェルビーイングコンソーシアム」事務局長を兼務。

「朝ミーティングでワガとウ」を伝えよう。また、部下に業務依頼をする時、単に「この仕事を〇〇さんに任せますね。X月X日までお願いします」と依頼するのはなく、「この仕事を〇〇さんに任せますね。X月X日までお願いいたします。X月X日までお願いいたします。X月X日までお願いいたします。X月X日までお願いいたします。」

感覚で職場の雰囲気を感ずることが難しく、成熟度の高い管理職でもマネジメントの難易度が上がる。当然新任の管理職は初めての経験ばかりでさら

「やってみなはれ」の精神でできることから始めよう。エンゲージメント向上サイクルを習慣化するにも、心理的安全性の高い職場づくり

に付けられた持続的かつ全般的な感情と認知である。ワーク・エンゲージメントが

エンゲージメント向上サイクルを習慣化するにも、心理的安全性の高い職場づくり

もポジティブなアウトカム(「労働生産性、顧客満足度等の改

現場の主導型」の方が、チームメン

善、「定着率・離職率の改善」、「働く人界では『エンゲージメント測定ツール』の類

「エンゲージメント向上」のスコアは高まりやすいと感じることなく、安易に「エンゲージメントを高めよう」というミッションを掲げても、その結果は

「見える化」はこのように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

# 全てのキッカケは「見える化」

また、全体のトレンドだけでなく、個別に

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を

「見える化」は、このように課題感にも価値を