

# 2025年 経営幹部のための経営戦略講座 短期集中コース(2泊3日)

ケーススタディ学習を柱に、  
指導経験豊富な講師と異業種他社の参加者との議論から、  
経営幹部に必要な経営戦略の基本知識と実践力を磨く

**参加対象** 部長、次長、支店長、工場長クラスおよびそれに準ずる方 / 経営幹部

**開催日時** 合宿(2泊3日)での会場開催  
第203回 2025年 9月 10日(水) ~ 12日(金)  
第204回 2025年 11月 12日(水) ~ 14日(金)  
第205回 2026年 2月 18日(水) ~ 20日(金)

**価格** 賛助会員:198,000円(税込) 一般:220,000円(税込)  
※宿泊・食事代別途4.8万円程度(シングルルーム利用、通学参加可)

登壇予定講師

**浅羽 茂** 氏 早稲田大学大学院経営管理研究科(ビジネススクール) 教授  
**牛島 辰男** 氏 慶應義塾大学商学部 教授  
**佐々木圭吾** 氏 椋山女学園大学現代マネジメント学部 教授  
**竹内 規彦** 氏 早稲田大学大学院経営管理研究科(ビジネススクール) 教授  
**町田 尚** 氏 元日本精工株式会社 取締役代表執行役副社長 他



# 経営幹部に求められる、 高次の戦略構想力、実践力、 変革力を磨く。

本講座は、ビジネスリーダーに求められる経営戦略の知識と実践力を身につけていただくことを目的としています。

ビジネスリーダーとしてのさらなる研鑽の場として、あるいは新任経営幹部向けの研修の場として、本講座へのご参加・ご派遣をお待ち申し上げます。

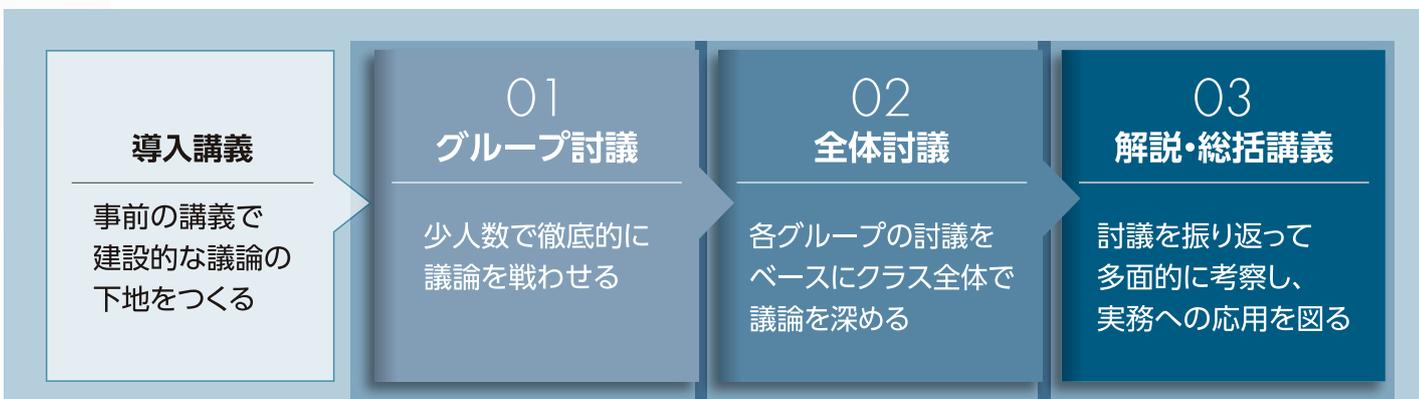
## 経営者や他社経営幹部との交流により、新たな知見が取り入れられます。

- 経験豊富な経営者との交流を通し、経営を担う人材としての自覚と意欲の向上を図ります。
- 各業界の主要企業の経営幹部との相互研鑽や情報交換、ネットワーク構築を図ります。

## ケーススタディ中心の構成により、短期で実践力を養います。

- グループ討議で盛んなアウトプットを促進→グループ討議で意見をまとめ、制限時間内にアウトプットを実施。
- 講師との対話や異業種他社の経営幹部との他流試合で、固定化された発想の枠組みを壊し、創造的な視点転換と視野拡大を図ることができます。
- 事前にケースを読んだ上でご参加いただくため、研修当日は討議や総括に時間をかけます。

## ケーススタディの流れ



### 最近の使用ケース例

- キーエンス ●ブラザー工業 ●アップルコンピュータ ●セコム ●ヤマト運輸 ●任天堂Wii ●信越化学工業 ●アサヒビール ●アスクル ●マブチモーター ●3M ●キャノン ●コマツ ●サイゼリヤ ●KUMON ●ブリヂストン ●デル etc.

# プログラムの概要

**1**  
**経営戦略概論  
全社戦略**

経営戦略の枠組みを  
ロジカルに修得します。  
(基本講義+ケーススタディ)

講義内容  
■ 経営戦略のフレームワーク  
■ 事業ドメインの選択  
■ 資源展開 (PPM) etc.

2024年度登壇実績  
**佐々木 圭吾 氏**  
岡山女学園大学現代マネジメント学部 教授 他

**2**  
**事業戦略・  
競争戦略**

応用的・実践的な  
戦略思考を学びます。  
(基本講義+ケーススタディ)

講義内容  
■ 競争戦略  
■ 多角化戦略  
■ 新規事業開発 etc.

2024年度登壇実績  
**牛島 辰男 氏**  
慶應義塾大学商学部 教授

**3**  
**経営者の  
知見から学ぶ**

その時、経営者はどう決断したか？  
卓越した経営経験者が講師として  
登壇。実際にあった経営状況と経  
営判断を題材に討議を促すことで、  
リアルな状況下での意思決定力を  
磨きます。

2024年度登壇実績  
**町田 尚 氏**  
元日本精工株式会社 取締役代表執行役副社長

**4**  
**組織と人の  
マネジメント**

戦略を実行する組織のあり方と  
変革方法を体得します。  
(基本講義+ケーススタディ)

講義内容  
■ 組織戦略  
■ 組織変革のマネジメント  
■ 変革リーダーの条件

2024年度登壇実績  
**竹内 規彦 氏**  
早稲田大学大学院経営管理研究科  
(ビジネススクール) 教授

## モデル・スケジュール (研修時間 24時間15分)

1日目	2日目	3日目
12:45 集合・オリエンテーション	8:30 ②事業戦略・競争戦略 ケーススタディ2回	8:15 ④組織と人のマネジメント ケーススタディ2回
13:00 ①経営戦略概論、全社戦略 ケーススタディ2回	16:00 ③経営者の知見から学ぶ 講師講義・質疑応答	16:30 終了
19:00 経験交流・懇親会	19:30 夕食	
21:00 解散	20:30 解散	

※内容は変更となる場合があります。

## 受講者の声

表面的な成功事例としてケースを扱うのではなく、より踏み込んで経営戦略のセオリーとして講師に解説していただけた。学んだ知見や視点を自社のこれからの方向性・戦略立案に活かしたい。

感覚的になりやすい「戦略」「組織」を体系的に解説していただき、経営幹部として必要な経営戦略のフレームや基本姿勢が習得できた。

グループ討議、全体討議、総括講義と限られた時間の中で配慮された進行だった。受講者にとって発言・質問がしやすい環境づくりとファシリテートをしていただき、今までにない視点と新たな気づきを得ることができた。

経営者の方の実体験とそこからの洞察、そして熱のある話しぶりにはとても引き込まれ、時間があっという間に感じられた。経営幹部として持つべき視点や発想など、非常に勉強になった。

## 受講者層(参考)

### 年齢

40代後半～50代  
半ばが中心

### 役職

部長クラスが  
約90%

## 派遣企業・役職の例 (順不同、抜粋、役職は例示)

三菱電機	経営戦略本部経営企画部 部長	ゆうちょ銀行	経営企画部担当 部長
三菱電機住環境システムズ	企画部 部長	NTT ドコモ	光ブロードバンド事業推進部 部長
三菱電機プラントエンジニアリング	発電プラント技術部 部長	ジャパンマリンユナイテッド	経営企画部 理事
かんぼ生命保険	商品開発部 部長	四国電力	総務部 部長
NTT コミュニケーションズ	経営企画部 部長	キリンホールディングス	品質保証部 部長
NTT コムウェア	NTT IT 戦略事業本部 所長	朝日生命保険	支店長
東京ガス	リビングマーケティング部 課長	三菱重工冷熱	空調事業本部 本部長
ニチレイ	人事総務部 Gリーダー	日立ビルシステム	事業企画部 部長
SUBARU	CTO 室 担当部長	きんでん	経営企画部 副部長
JFE 条鋼	技術部 部長	住友電設	人事部 執行役員 部長
東光高岳	電力プラント部長	田辺三菱製薬	営業本部 支店長
森組	人材部 部長	日本デルモンテ	群馬工場 工場長
ロジスティード	グローバル営業開発本部 業務執行役員	積水化成成品工業	情報システム部 部長
明治電機工業	営業本部 執行役員	コマツ秋田	業務部 部長
戸上電機製作所	営業本部 部長	ソニーピーシーエル	ビジュアルイノベーション室 室長
J&T 環境	事業本 部長	八十二銀行	支店長
三井住建道路	支店長	電源開発	火力事業部 部長
白洋舎	人事部 部長	三菱マテリアルテクノ	管理部 部長
ホーユー	商品企画室 室長	三井住友ファイナンス & リース	環境エネルギー開発部 部長
フジモト	人財能力開発室 室長	東急セキュリティ	経営統括部 部長代理
富士レビオ	技術サービス部 部長	住友共同電力	業務部 部長
椿本チエイン	財務部 部長	日本信号	事業改革推進部 部長
ダスキン	新規事業開発部 部長	市光工業	ミラー事業本部 執行役員

## 参加・申込要項

ウェブサイトからお申込みください ▶

日本生産性本部 経営戦略講座



<https://www.jpc-net.jp/seminar/detail/002330.html>



- お申込みは、当財団ウェブサイトから必要事項をご入力の上、お申込みください。ご参加の受付は先着順とし、定員になり次第締切らせていただきます。
- 参加のご案内(参加証)、事前課題、請求書は、開催1ヵ月前を目途にお送りいたします。
- 参加費のお支払いは、コース開催前日までにお振込み願います。(消費税10%を参加料に含めております。税率が変更された場合は、原則事業開始日の税率適用した消費税を含めた金額を特にご案内なく参加料といたしますので、ご了承ください)
- お申込み後、ご参加できなくなった場合、開催日より11営業日前(土日・祝日を除いた11日前17:30)までに、事務局までご連絡ください。それを過ぎますとキャンセル料を申し受けます。詳細はウェブサイトをご参照ください。なお、事前課題の送付後にキャンセルとなった場合、開催日より11営業日前であっても、書籍・ケース冊子の費用につきましては実費をご請求申し上げますので、ご了承ください。
- 宿泊なしの通学も可能です。宿泊代は不要です。

お問い合わせ

公益財団法人 日本生産性本部  
コンサルティング部 経営開発センター  
「経営戦略講座 事務局」  
〒102-8643 東京都千代田区平河町2-13-12

TEL 03-3511-4031

E-mail [seminar-strategy@jpc-net.jp](mailto:seminar-strategy@jpc-net.jp)

FAX 03-3511-4056

URL <https://www.jpc-net.jp>