

Sスキル研修



企業責任者として求められる「相手の心を動かす」プレゼンスキルを身に付ける

経営幹部のためのプレゼンテーションセミナー

研修時間／7 時間

対 象 経営幹部・部長・支店長

講 師 株式会社CPI代表取締役社長 CEOトレーナー 堀口 紫/宇田川 昌子 他

参加費
(消費税10%込)

賛助会員
55,000円

一般
62,700円

*うち食事代
1,650円

会 場 日本生産性本部セミナー室(東京・永田町) 他

定 員 12名



開催日程
(通い1日)



第1日

2021年

第5回
6月15日(火)

第6回
11月16日(火)

9:30開始

1. 自身のプレゼンを振り返る

(実践) 事前課題プレゼンテーション & フィードバック

2. 経営幹部に求められる プレゼンテーションとは

3. 効果的な伝達方法

- (1) 価値観/アイデンティティ
- (2) 構成/ストーリー

4. 効果的な表現方法

- (1) どんな印象を与えたいか
(インプレッション・マネジメント)
- (2) 信頼関係を一瞬で構築するための
コミュニケーション
- (3) より効果的に伝えるための表現方法
(五感の使い方)

17:30終了



期待される効果

- 論理だけでなく、相手の共感を得ることで「心を動かす」プレゼンテーションスキルを身につけます
- 自身の価値観・経験をふまえ、自身の言葉で語り、相手に伝わるプレゼンテーションの要諦を学びます
- より効果的に伝えるために五感をどう使い表現するのか、実践を通じ体得いただきます



プログラム構成

- 講師が一人ひとりに向き合い、演習、フィードバックを繰り返して、自己・役割認識、効果的な伝達・表現方法を短期間で身に付けていただくことが可能です。

自己認識

役割認識

+

伝達方法
(構成・ストーリー)

表現方法
(五感の使い方)

- 相手にどのような心理状態を作りたいか、どのような影響を与えているのかといった観点から、実践心理論をもとに、効果的なプレゼンテーション手法を学んでいただきます。



どのような心理状態
をつくりたいか



どのような心理的影響
を与えているか



特徴

重要な局面であるほど、経営幹部層の伝え方・表現方法が結果を左右します。本セミナーでは、次のような悩みを解決いたします。

1. 資料・スライドに頼ってしまい、思うように自分の言葉で伝えられない。
2. 重要な局面でのプレゼンテーション機会が増え、効果的な伝え方を学びたい。
3. コミュニケーションには自信はあるが、大勢の前にしたプレゼンテーションは苦手。



講師のコメント

堀口 紫

日本・海外企業での業務や経営層の方々への研修指導の経験を通じて、多くの経営幹部の方々がプレゼンテーションで損をしている姿を目の当たりにしてきました。コンテンツは良いのに肝心の内容やその魅力が十分に伝わっていない…。社内外を問わず多くの方々に前にした状況での発言、発表がより興味深く、相手の心を掴むものにするための実践スキルを身に付けていただく場をご提供します。



本コース受講後の推奨プログラム

- ① 経営幹部のためのペップトークセミナー(P.26)
- ② 経営幹部のための経営戦略講座(P.32)