



ロジカルにわかりやすく伝える力を身につける

オンライン可

プレゼンテーション・デザインコース

研修時間 / 7時間

対象 中堅社員、若手社員

講師 日本生産性本部 知の技術研究開発センター 講師 藤井 祐剛

参加費 (消費税10%込)	賛助会員	一般	*うち食事代 1,650円
	36,300円	39,600円	
	34,650円 オンライン研修	37,950円 オンライン研修	オンラインは食事なし

会場 日本生産性本部セミナー室(東京・永田町) 他

定員 20名(うち、オンライン参加は6名まで)

開催日程
(通い1日)

- 2021年**
- 第6回 6月16日(水)
 - 第7回 8月23日(月)
 - 第8回 10月15日(金)
 - 第9回 12月6日(月)
- 2022年**
- 第10回 2月15日(火)



第1日

9:30開始

1. 伝わるプレゼンテーションの本質

2. 3ステップでつくるプレゼンテーション・デザイン

- 伝えたいことを整理する (Step1)
 - ロジカルシンキングの基礎
 - 構造化してシンプルに表現する方法
- 伝える相手を想像する (Step2)
 - ペルソナ(最も重要な聞き手像)を作る
- 伝え方を選択する (Step3)
 - ロジカルプレゼンと共感プレゼン
 - 聞き手の感情の動きをマッピングする

3. プレゼンテーションを支える技術

- 伝わる話し方のコツ
 - プレゼンのフレームワーク (PREP法など)
 - 聞き手を飽きさせない工夫
- わかりやすい資料作成のコツ

4. 実践編 チームでプレゼンテーションを攻略する

17:30終了

期待される効果

- リアルでもオンラインでも使える、相手の心を動かす「伝える技術」を習得できます
- フレームワークと最小限のインプットにより、すぐに仕事に応用できる実践的なプレゼンスキルを習得できます
- プレゼンへの苦手意識を克服することで、企画、営業、接客など、様々な場面での生産性向上が期待できます

プログラム構成

Step1
伝えたいことを整理する

伝えたいことがモヤモヤして、自分でもよくわからない・・・



Step3
伝え方を選ぶ



Step2
伝える相手を想像する



講師のコメント
藤井 祐剛

相手にわかりやすく伝える力は、ビジネスパーソン基礎技術です。キーマッセージの抽出、論理的な構造化、他者理解、言葉での表現という、一連の思考プロセスの上に成り立つからです。本コースを通じて「企画提案がうまくいかない」、「お客様に商品の説明が響かない」など、皆さまの課題を克服するヒントをつかみましょう。すぐに実務で使えるよう、実践的なワークを交えて進行しますので、ぜひご参加ください。



受講者の声

- 非常に明確な語りかけ、工夫された研修内容、緩急のある時間配分で、楽しく集中して受講することができた。
- グループワークがとても楽しく、普段付き合っていない方と話せるいい機会だった。内容は実践的で、自分の仕事ですぐに活用できそうだと感じた。
- プレゼンテーションだけでなく、事前の構成作りが必要な企画などでも、その手法が役立つと思った。

本コース受講後の推奨プログラム

- ①ロジカルライティングコース (P.79)
- ②ディベートスキル基礎セミナー (P.78)